

Longevity Labs⁺

POSITION

Sales Manager Apotheke & Ärzte

m / w / d

STANDORTE

Gebiet Hessen oder Hamburg

EINTRITTSDATUM

Ab sofort

BESCHÄFTIGUNG

Vollzeit

GEHALT

Das tatsächliche All-In-Gehalt auf Basis Vollzeitbeschäftigung (40 Std.), abhängig von Erfahrung und Qualifikation, bewegt sich im Bereich lt. KV von **EUR 3.000,00** bis **EUR 4.000,00** (brutto/Monat).

Zzgl. variabler Leistungsprämie, Reisekostenpauschale und Dienstwagen.

FOLLOW US

spermidine^{LIFE}



DAS SIND WIR

Als schnell wachsendes Life-Science-Unternehmen mit Standorten in Österreich und den USA vermarkten wir nicht nur weltweit unsere Produktlinie **spermidineLIFE®**, sondern arbeiten wir für unsere Kunden an revolutionären, gesamtgesellschaftlichen Gesundheitslösungen.

Wir suchen eine wahre Persönlichkeit, jemanden mit Power, der für das Thema Longevity brennt und sich für NEM mit wissenschaftlichem Hintergrund interessiert. Jemanden der zu uns an Board kommt und als Teil der Longevity-Community unsere Partner begeistert und überzeugt, wie wichtig das Thema Longevity in Zukunft sein wird.

Sie fühlen sich angesprochen? Dann nutzen Sie die Möglichkeit groß zu denken und werden Sie Teil unseres Teams!

IHRE TALENTE

- ✦ Mehrjährige Berufserfahrung (mind. 3 Jahre) im Apotheken- & Ärzte-Vertrieb von Premiumprodukten (OTC/Pharma)
- ✦ Abgeschlossenes naturwissenschaftliches Studium oder Anerkennung nach AMG § 75 (Gepr. PharmareferentIn)
- ✦ Bestehendes Apotheken- & Ärzte-Netzwerk
- ✦ Ausgeprägte Kunden- und Zielorientierung, Verkaufs- und Abschlussstärke
- ✦ Strukturierte Arbeitsweise und hohe Leistungsbereitschaft
- ✦ Sicherer Umgang mit MS-Office & CRM-System (HubSpot)
- ✦ Exzellente Kommunikationsfähigkeiten sowie sehr gute Deutsch- & Englischkenntnisse
- ✦ Führerschein Klasse B & hohe Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands

IHRE HERAUSFORDERUNGEN

- ✦ Ansprache, Akquisition von neuen Premium-Partnern (z.B. Apotheken, Ärzte) & Aufbau langfristiger Partnerschaften
- ✦ Besuch und Betreuung der Partner
- ✦ Vorbereitung und Durchführung von Weiterbildungen für die Partner
- ✦ Entwicklung und Ausbau eines eigenen Verkaufsgebiets und ganzheitlichen Netzwerks sowie eigenverantwortliches Gebietsmanagement
- ✦ Teilnahme an Messen und Kongressen
- ✦ Produkteinführungen und Schulung

IHRE BENEFITS



IHRE BEWERBUNG

Senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung an jobs@spermidineLIFE.com. Wir freuen uns auf Sie!